



**ACTA Núm. 03/22.- CONSELL ASSESSOR DE COMERÇ
25 de maig de 2022**

Assistents

President:

Diego Gómez

**Presidents o representants
legalment autoritzats de les
associacions:**

Victoria Palomares
Àrea comercial Parc Pere Crespí

Francisco Gómez
Asociación de Comerciantes Zona
Pérez Galdós

Marisa Martínez
Associació empresarial d'Alzira

Xavi Pérez
Representant equip de govern

Alicia Sierra
Àrea Comercial Av. Sants Patrons i
adjacents

Luisa Castells
Representat de l'oposició

Secretària

Carmen Herrero
Assistent Teresa Pons.

Sent les 8.30 h, i reunits de forma presencial, del dia dalt indicat, es reuneixen les persones nomenades al marge, components del Consell Assessor de Comerç, constituït a l'empar d'allò que estableixen els Estatuts que li són propis, en virtut de la seua ratificació en la sessió plenària celebrada el dia trenta-u de març de dos mil quatre, tot allò amb l'objecte de tractar:

ORDRE DEL DIA

1. Aprovació acta anterior (22/03/22).
2. Premis Ús del valencià en el comerç local (Serval).
3. Plataforma de venda on line Alziraescomercio.com
4. Fira Comercial 2022
5. Escola de Comerç d'Alzira
6. Campanya Sant Bernat 2022
7. Despatx extraordinari.
8. Precs i preguntes.

S'inicia la reunió pel Sr. President amb l'aprovació de les actes anteriors.



La Sra. Maravilla exposa la campanya impulsada pel Serval per a l'ús del valencià. Es convoquen els premis, amb dues modalitats. Una modalitat per a la retolació, material escrit i una altra modalitat per a noves tecnologies. Tenint les dues modalitats, dos premis de 600 i 400 euros. S'haurà d'aportar un dossier explicatiu de l'activitat que es du a terme a través de la seu electrònica o presencialment en la clau. Termini de 19 de maig fins a 6 de juny.

La Sra. Palomares pregunta respecte a les publicacions en xarxes socials.

La Sra Maravilla explica que no és necessari totes les notícies, que en tindre unes quantes publicades i presentar la captura de pantalla seria suficient.

El Sr. President pregunta quan serà el lliurament de premis.

La Sra Maravilla comenta que està per determinar. Que quan es determine es publicarà per xarxes socials.

El Sr. President passa al següent punt, la plataforma d'Alziraescomerç. La visió és no donar continuïtat a la plataforma, i no traure ni la licitació. La plataforma va complir la seua funció en el moment de la COVID, però ara no té una continuïtat positiva per al comerç. Considera que seria més convenient destinar eixos diners a altres actuacions com pot ser la fira comercial o alguna campanya de bons de comerç. El cost mensual de la plataforma supera els 3.000 euros. La plataforma actualment pareix que no dona resposta a la necessitat de les botigues. La idea és dirigir els diners a campanyes directes per als comerços.

La Sra. Martínez no està d'acord en res. Comenta que la plataforma no es pot tancar perquè per al comerç d'Alzira seria un fracàs. La plataforma es pot tirar avant si es du d'altra manera, si es redueixen despeses. A més afegeix que no es pot tancar un market place de la ciutat d'Alzira.

El Sr. President explica que la despesa és al voltant de 90.000 euros.

La Sra. Palomares recorda que en l'última reunió es va parlar de reduir les despeses. Ja que es va comentar que el repartiment seria assumit per cada establiment. Així la licitació seria molt inferior. Exposo com la Sra. Martínez que no es pot tirar arrere ara. Considera que cal abaratir-la però no tirar arrere.

La Sra. Sierra no està d'acord en ningú. Opina que no es realitzen vendes a través de la plataforma. La gent que participa tampoc ha pujat res. En l'època de primavera només ha pujat productes elles.

La Sra. Herrero apunta que la gent que estava activa s'ha desmotivada.

Es comenta que els únics beneficiats han sigut els del sector d'alimentació.

La Sra. Martínez considera que no és mal moment, que la venda pareix incrementar-se durant aquest any, que hauria de intentar-se. Comenta que l'inici de la venda online és molt complicat, però a la llarga s'obtenen beneficis. Considera que s'ha d'utilitzar de publicitat.



La Sra. Sierra no ho comparteix.

El Sr. President apunta que es poden abaratir costos, la distribució s'hauria d'assumir per les botigues. Comenta que en el seu moment es va valorar el cost que tenia per a les botigues. S'ha anat cremant etapes.

La Sra. Martínez considera que s'hauria d'aguantar un any més.

La Sra. Palomares comenta que si tens web pots pujar els productes als dos llocs.

La Sra. Martínez explica que per tal de conseguir l'objectiu deurien seure amb la nova persona responsable. Tal vegada hauria de separar-se el que és alimentació de l'altre sector.

La Sra. Herrero comenta que una proposta era molt similar al comentat.

La Sra. Castells opina que l'estructura de la web no és fàcil d'utilitzar, cansa.

La Sra. Sierra s'ha desencantat.

La Sra. Herrero exposa que va assistir a un acte a Sagunt i li comentaren que Alzira era referent amb el seu Marketplace.

El Sr. President afegeix que la distribució no ha funcionat. A més s'ha de donar molta publicitat a la plataforma, que constitueix una despesa excessivament elevada. Es pot parlar traure la licitació sols de la plataforma, sense distribució.

Es comenta que es podrien buscar patrocinadors, etc.

La Sra. Martinez considera que s'ha de mantindre i destinar eixos diners a això.

Es comenta sobre els bons de comerç que els últims que queden per vendre està costant pel tema d'hisenda.

La Sra. Pons explica que existeixen moltes situacions personals.

La Sra herrero comenta que pot ser que pel bo hagen canviat d'escala.

La Sra. Pons comenta que sobre el tema de la renda s'ha corregut la veu. Es comenta que si tens 2 pagadors s'obliga a pagar renda.

La Sra Castells explica que la gent hauria de estar implicada i creure en la plataforma.

El Sr. President exposa que les plataformes municipals són difícil de mantindre. Falta saber qui es queda la licitació.

La Sra. Martinez considera que no és moment de tirar arrere.

La Sra. Castells pregunta quin és el problema de tancar-la.



La Sra. Martínez explica que es la imatge que es dona.

El Sr. Gómez apunta que hauria d'estudiar-se qui entra a la web.

El Sr. President explica que les motos per a la distribució no eixien, i per això es va traslladar a l'empresa que deixaren de passar factures i se les emportaren. Explica que existia un horari.

Es comenta que venta on-line hi ha, però falla la plataforma.

La Sra. Palomares comenta que hauria de fer-se una reunió i que el comerç s'involucre.

Es comenta entre tots el mal funcionament de la plataforma.

La Sra. Sierra comenta la mala experiència que ha tingut amb el xic que duia la plataforma.

La Sra. Palomares pregunta si es poden enllaçar les webs.

La Sra. Martinez comenta que s'ha de creure en la plataforma, si no no funcionarà.

El Sr. President parla sobre les bases de la licitació. S'ha de traure per a 1 any.

La Sra. Martínez explica que és costós, que funciona diferent a la venda física.

La Sra. Castells apunta que serà necessari una bona publicitat.

La Sra. Pons exposa que els mateixos comerços són la publicitat més forta, han de comentar amb els clients.

El Sr. President diu que si volen es tira endavant la licitació.

El Sr. Gómez ho veu molt complicat, és difícil competir amb el que existeix. Comenta la seua experiència.

La Sra. Herrero explica que la gent entra a la plataforma per a vore els productes.

El Sr. President explica que el funcionament actual no és el correcte. Cal tancar la relació i canviar la metodologia utilitzada. Ja que no ha funcionat.

El Sr Gómez insisteix que és molt difícil competir contra les grans plataformes. Recorda que la gent jove és la que entra a les plataformes, mentre que la gent major és la que continua al comerç de a peu.

El Sr. President comenta que cal decidir sobre el final de la plataforma.

La Sra Palomares diu que pensava que no s'estaven realitzant els pagos des de gener.

El Sr President es comenta que es va pactar el tema per al 15 de febrer pel tema de San Valentí, proposa revisar les bases i arribar a un acord.



La Sra palomares Opina que hauria de ser quant abans.

El Sr. President explica que una vegada es tinga la licitació en 2 mesos està. La data prevista per a començar a treballar amb açò seria setembre. Es passa al següent punt, la fira comercial.

El Sr. President exposa que el 21,22,23 d'octubre es realitzarà la fira comercial. Explicant la disposició de la fira.

La Sra. Herrero explica que s'està estudiant el tema de "gastronetes" que consisteix en el fet que venen furgonetes de *food truck* amb menjar i no té cap cost. S'han fet reunions per a concretar.

El Sr president explica que els horaris que es van parlar van ser del dia 21 de 17:00 a 22:00, el dia 22 de 10.00 a 22.00 i el 23 de 10:00 a 20:00, açò respecte a la fira del comerç. La fira de la tapa s'allargaria fins a les 24:00, obrint-se a mig dia de 12:00 a 16:00

La Sra.Herrero apunta que ja s'està treballant en la licitació. Recorda que l'última vegada participaren molts bars d'Alzira però aquesta encara no se sap.

El Sr. President explica que la fira de la tapa és el que pot arrastrar més gent.

Es parla la gestió de la barra.

La Sra.Herrero comenta que l'any anterior no va estar ben gestionada la barra.

El Sr. President explica que els cotxes participaran, però que han plantejat separar-se de la fira. Però aquest any es realitzarà tal com es va fer l'última edició i posteriorment es trauran conclusions.

La Sra. Herrero informa que s'ha pensat fer un premi a la millor tapa.

És opinió general que és bona idea lo del premi.

Es passa al següent punt, escola de comerç.

La Sra. Pons explica que seria començar el 14 de juny i finalitzar el 8 de juliol. En horari de 14:30 a 16:30 amb un càtering de l'escola de cuina.

La Sra. Martinez opina que les dates són correctes per als comerços.

La Sra. Sierra apunta que com les tendes solen obrir a les 17:00 l'horari està bé.

La Sra. Pons explica que tant l'horari com les dates s'han establert segons lo que s'ha demanat pels propis comerços.

Es pregunta sobre la possibilitat de començar a setembre la formació.

La Sra. Castells apunta que en setembre ja comença la plataforma.

La Sra. Pons explica la programació, que conté consultories individualitzades.



La Sra. Herrero considera que el millor és fer-ho ara en juny.

El Sr. President opina com la sra. Herrero.

Es passa a la campanya de Sant Bernat.

La Sra Pons suggereix que si existeix alguna idea nova es pot estudiar però en principi seria fer com les altres edicions la ràdio al carrer amb l'entrega d'entrades per als concerts de Sant Bernat.

La Sra. Herrero opina favorablement sobre la ràdio al carrer.

El Sr. Pérez afirma que tindrà la programació dels concerts de Sant Bernat a final de setmana o la setmana vinent.

En despatx extraordinari es parla sobre els bons de comerç.
Es pregunta si han quedat bons.

La Sra. Pons explica que encara estan a la venda i queden uns 50 bons.

És opinió general que és millor que siga gent nova la que compre.

Es comenta que el tema de la renda pot haver tirat arrere a gent. Però que de 1.500 només queden 50 , és molt positiu.

La Sra. Palomares canvia de tema i pregunta sobre la falta de caixers en la zona del parc pere crespí. Pregunta que si es pot fer alguna cosa des del consell.

El Sr. President explica que la situació bancària és un tema que s'està reclamant i en el plenari s'ha aprovat la necessitat de fer una queixa.

I no havent-hi més punts a tractar, el Sr. President alça la sessió a les 9.40 hores, en la data de l'encapçalament indicat, signant el President del Consell i la Secretària en prova de conformitat amb el de dalt exposat.

DIEGO ERNESTO GOMEZ GARCIA
Fecha firma: 04/10/2022 15:26:32 CEST
ALCALDE-PRESIDENTE
AJUNTAMENT ALZIRA

CARMEN HERRERO PARDO
Fecha firma: 04/10/2022 15:18:36 CEST
CAP DEL SERVEI DE DESENVOLUPAMENT LOCAL I COMERÇ
AJUNTAMENT D'ALZIRA